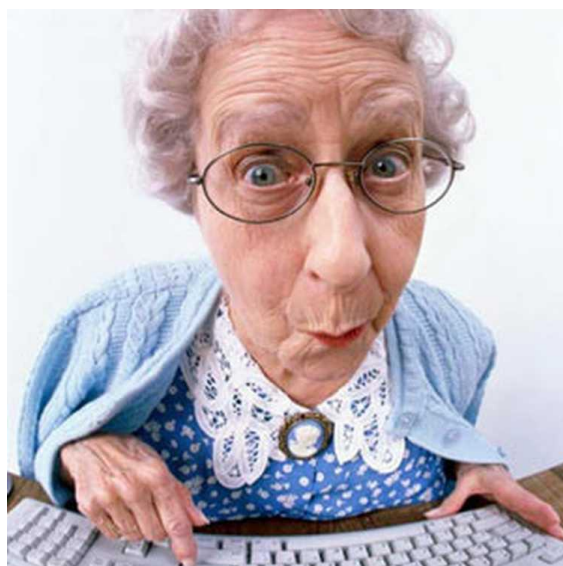




FATTURA ELETTRONICA: opportunità o tecno-mostro?

Ora ti spiego come stanno realmente le cose



Inauguro questo spazio affrontando l'argomento più popolare del momento e prendo spunto da un articolo letto qualche giorno fa.

Il titolo recitava: ***“Chiude dopo 50 anni: <Fattura elettronica troppo complicata>”***

Ecco in arrivo i primi insulti populistici: *“Lo vedi, questo Stato maledetto ci vuole far chiudere tutti, non bastano le tasse ora anche questo...”*

Peggio ancora: *“ma come pretendono che una vecchietta che lavora da 40 anni con il suo banco al mercato, possa adattarsi a questa novità?! Non è neanche capace ad accendere un computer!”*

Ti rispondo subito a quest'ultimo dubbio con una provocazione: ma quando hai deciso di intraprendere la tua attività, hai preso come esempio di successo la vecchietta del mercato o i principali manager delle multinazionali?!



Ecco quindi che stai già iniziando a vedere le cose da un punto di vista diverso.

Segui le prossime righe: ti spiegherò come affrontare questa novità e ti svelerò alcuni segreti sul perché questa rivoluzione può portare benefici alla tua attività.

Partiamo subito dalla parte più facile:

DI COSA HO BISOGNO?

Risposta semplice: un computer o un qualsiasi strumento con accesso ad Internet!

E la vecchietta del mercato?!

La vecchietta del mercato si adegua!



Sul serio: nel 2019 può esistere una persona non in grado di accendere un computer?!

Si chiama selezione naturale, sopravvivenza!

Ma poi ti faccio un'altra domanda: realmente, **quante fatture deve emettere la vecchietta del mercato lì, sul momento, da dietro il suo banco di frutta?!**

Ti rispondo in maniera semplice: **ZERO!**

Nessuna!

La tanto cara vecchietta non ha bisogno di emettere nessuna fattura elettronica, perché emette semplici ricevute cartacee e se mai dovesse capitare di dover emetterne una:

1. Non è richiesta emissione immediata, ma c'è tolleranza nel ritardo per tutto il 2019;



2. Alza il telefono e chiama la sua nipotina ipertecnologica, con l'ultimo Iphone, collegato in Cloud ecc. ecc. e se la fa emettere da lei;
3. Chiama il commercialista tuttofare. (non c'è bisogno di arrivare a tanto...)

E per riceverle?!

Nulla di più semplice: acquistando uno dei tanti software a disposizione, riceverà tutto comodamente sul suo portale personale, senza rischio di perdersi nulla.

Piccola annotazione, un pochino dolente: in questo primo periodo i sistemi sono in sovraccarico e le fatture viaggiano più lentamente. Penso che sia una cosa ovvia e facilmente prevedibile. Se sai come organizzarti (ed io lo so...), non incorri in nessun problema.

Ti prego, non iniziare con *"ed ecco l'ennesima tassa! Ci obbligano a spendere altri soldi"*

Stai sbagliando.

Ti svelo il primo dei segreti:

LA FATTURA ELETTRONICA TI FA RISPARMIARE

Ripeto: LA FATTURA ELETTRONICA TI FA RISPARMIARE!

Non ci crederai ma succede esattamente questo.

Perché sai meglio di me che è sintomatico, nel corso dell'anno, perdersi qualche fattura.

Ti sarà capitato di andare al ristorante, richiedere la fattura e accartocciarla nelle tasche o, molto più probabile, nella borsa... e addio fattura.





Ricevi la fattura via mail... e lì rimane per sempre! Ti dimentichi di stamparla...

Ma ti dirò di più: sei iperpreciso, ordinato, tutto raccolto per bene, ma ecco l'intoppo: consegna la fattura al commercialista e da lì scompare.

Finirà in qualche remoto cassetto, rimarrà in macchina perché scivolata dal raccoglitore, un distratto collaboratore dimenticherà di registrarla.

Tutto questo avviene – *iniziamo a dire "avveniva"?!- proprio per la natura fisica del documento: un documento cartaceo, materiale, è molto facile perderlo.*

Si ok, ma dove sta il risparmio?

IL RISPARMIO È PROPRIO QUI, davanti ai tuoi occhi: tutte queste fatture perse, non sono altro che spese da te effettuate ma che non potrai portare in diminuzione dai ricavi della tua attività.



Perché tu quella cena al ristorante l'hai pagata, materialmente, ma se non esiste più il documento che giustifica la spesa, tu quel costo non lo scarichi.

E siccome le tasse si pagano sugli utili della tua attività - ricorda bene questa frase: **le TASSE LE PAGHI SUGLI UTILI DELLA SOCIETA'**: se non produci utili non paghi tasse, ergo: **PER NON PAGARE LE TASSE L'UNICA SOLUZIONE E' NON GUADAGNARE**, non esistono alternative- l'equazione è presto detta:

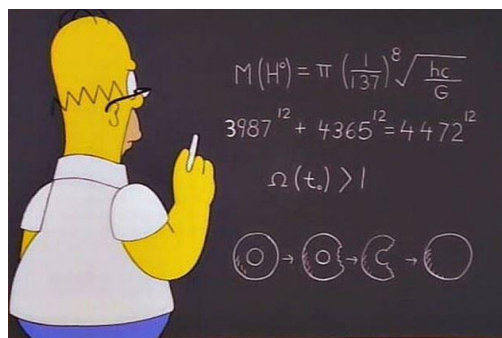
MENO COSTI SCARICABILI = MAGGIORI UTILI (solo figurativi: tu in realtà quelle spese le hai affrontate) = **MAGGIORI TASSE**



Provo ad essere un po' più concreto:

Prendiamo ad esempio la tanto abusata vecchietta del mercato.

Il suo banchetto di frutta incassa giornalmente *200 euro* al giorno. Considerando l'anno intero ipotizziamo *60.000 euro incassati* (N.B. incassati, non guadagnati).



Sulla base dei dati statistici nazionali, un'attività di commercio **a fronte di X incassi/fatturato ha il 60% di costi.**

La nostra signora avrà quindi *36.000 euro di costi.*

Di norma, **il 3% delle fatture di questi costi vanno persi** (stima al ribasso: tanto più un'attività è piccola, tanto più alto è il rischio di perdere documenti. Aziende strutturate, con reparti amministrativi ad hoc, difficilmente perderanno qualcosa).

Questo significa che, in media, *1.080 euro all'anno, non vengono scaricati dai ricavi.*

Dalla nostra equazione ricaviamo: **1.080 euro in meno = 1.080 euro di maggior ricavi (figurativi)**

Su questi 1.080 euro andremo ad applicare le tasse.

Ipotizziamo la soluzione migliore (*28 % ca per le società di capitali*) ed avremo: **300 euro di maggiori tasse cha la nostra cara nonnina (ormai l'ho presa a cuore) dovrà pagare!!!**

E stiamo parlando di un caso ottimistico, in una soluzione a basso reddito... prova ad applicare queste percentuali sulla tua attività...

A questo punto direi che la nostra cara vecchina del mercato può stare tranquilla: la fattura elettronica non la sta facendo pagare di più, anzi...



LA FATTURA ELETTRONICA MIGLIORA L'EFFICIENZA DELLA TUA ATTIVITÀ

Questo è probabilmente la grossa evoluzione, quella che in molti (troppi) sottovalutano: la velocità di trasmissione dei dati al commercialista e l'inserimento nei gestionali, permette di **CONCENTRARE L'ATTIVITÀ DI CONSULENZA SU DATI CONCRETI E REALI, CORRENTI.**



In questo modo le decisioni verranno prese sul vero stato dell'attività, non su dati passati di mesi.

Ogni tua decisione potrà essere monitorata in tempo reale e sarai in grado di **VALUTARE FIN DA SUBITO IL SUCCESSO O MENO DELLE TUE SCELTE.**

LA FATTURA ELETTRONICA MIGLIORA I TUOI RISULTATI

Il binomio Fattura Elettronica – bravo consulente, porterà dei benefici immediati alla tua attività: la possibilità di **VALUTARE IMMEDIATAMENTE GLI EFFETTI DELLE TUE DECISIONI, MONITORARE IN TEMPO REALE L'ANDAMENTO, INTERVENIRE IN MANIERA TEMPESTIVA** in caso di problemi, ti permetterà di capire fin da subito se la strada percorsa è quella giusta.



E tutto questo non farà altro che **MIGLIORARE I TUOI RISULTATI.**



**Matteo
Frosi
Consulting**

Ma a questo punto, forse, ti ho detto troppo.

Se sei arrivato fin qui, vuol dire che la pulce nell'orecchio te l'ho messa.

Se vuoi approfondire e ricevere una consulenza specifica per la tua attività, visita il sito www.frosiconsulting.it e contattami senza perdere tempo.

Puoi anche utilizzare direttamente la pagina FB, ti risponderò il prima possibile.

Non perdere tempo: il futuro è davanti i tuoi occhi... e non ha molto tempo per aspettarti!